

PROMOTER VENDITORE TECNICO

Principali responsabilità:

- Attività di promozione, consulenza, presso Clienti e Studi tecnici .
- Stesura di offerte commerciali in collaborazione con l'ufficio tecnico
- Negoziazione dei contratti di vendita e gestione commesse
- Collaborazione con le funzioni R&S e produzione per la ricerca di nuove soluzioni
- Sviluppo di attività di business e di networking, in accordo con le linee guide della Direzione
- Raggiungimento degli obiettivi commerciali

Il candidato ha le seguenti caratteristiche:

- Conoscenza e passione del settore e del prodotto .
- Laurea o diploma tecnico
- Esperienza triennale nel settore delle costruzioni e/o infrastrutture .
- Capacità organizzative , dinamicità pro attiva, abilità nel promuovere il prodotto.
- Ottime doti comunicative e di relazione .
- Forte motivazione al raggiungimento degli obiettivi.

Si offre un contratto a tempo determinato volto alla stabilizzazione.

Inquadramento e retribuzione da definire in base alle reali competenze

Inviare CV e breve presentazione via email all'indirizzo grzanon@edilleca.com con indicazione in oggetto Nome Cognome **PROMOTER VENDITORE TECNICO**