

Impiegato Tecnico Commerciale settore Infrastrutture

Da oltre 50 anni **Edil Leca** rappresenta un punto di riferimento per progettisti, architetti e imprese nell'utilizzo di elementi da costruzione. Opera attraverso tre divisioni produttive specializzate: la divisione **Blocchi**, dedicata alla produzione di blocchi in calcestruzzo e argilla espansa; la divisione **Prefabbricati**, focalizzata su elementi in cemento armato come silos orizzontali per materiali alla rinfusa e vasche prefabbricate a tenuta stagna; e la divisione **Infrastrutture**, che realizza soluzioni fonoassorbenti come barriere acustiche.

Descrizione del ruolo

La risorsa sarà inserita nell'area commerciale e avrà il compito di promuovere e vendere soluzioni tecniche dell'azienda, fornendo consulenza qualificata a clienti, studi tecnici e progettisti. Il ruolo prevede una forte interazione con le funzioni interne (ufficio tecnico, R&S e produzione) e un contributo attivo allo sviluppo del business e al raggiungimento degli obiettivi commerciali.

Principali mansioni

- Attività di promozione, vendita e consulenza tecnica presso clienti, studi tecnici e professionisti in ambito acustica ed infrastrutture
- Gestione delle relazioni commerciali e sviluppo del portafoglio clienti
- Redazione di offerte commerciali in collaborazione con l'ufficio tecnico
- Negoziazione dei contratti di vendita
- Gestione delle commesse e supporto ai cantieri in fase di esecuzione
- Collaborazione con le funzioni di Ricerca & Sviluppo e Produzione per l'individuazione di nuove soluzioni tecniche e lo sviluppo di nuovi prodotti
- Sviluppo di attività di business development e networking
- Monitoraggio del mercato e raggiungimento degli obiettivi commerciali assegnati

Requisiti e competenze richieste

- Conoscenza delle tematiche di bonifica acustica e passione per il settore delle costruzioni e per i prodotti tecnici
- Diploma tecnico o laurea (preferibilmente in ambito tecnico/ingegneristico)
- Esperienza di almeno 3 anni nel settore delle costruzioni o in ruoli tecnico-commerciali
- Ottime capacità organizzative e di pianificazione
- Abilità nella promozione e valorizzazione di prodotti tecnici
- Spiccate doti comunicative e relazionali
- Forte motivazione al raggiungimento degli obiettivi
- Conoscenza della lingua inglese
- Conoscenza degli strumenti informatici Office e CAD

Si valutano anche profili junior con una conoscenza di base del prodotto e del settore.

Orario e Sede di lavoro

Orario flessibile dal lunedì al venerdì

Via Pontebbana 5 – 33098 Valvasone Arzene (PN)

Retribuzione

L'inserimento iniziale avverrà con un contratto a tempo determinato, con la possibilità di trasformazione a tempo indeterminato. Inquadramento livello e RAL da definirsi in base all'esperienza maturata.

Benefit: auto ad uso promiscuo, telefono aziendale e pacchetto welfare aziendale

CCNL applicato: Laterizi e Manufatti Cementizi.